

Candor's Produkt Familie



BizCardPrint



Nehmen Sie nachfolgende Aussagen aus verschiedenen Funktionsbereichen ...

Geschäftsführung: „Ich war auf Geschäftsreise und die Visitenkarten sind mir ausgegangen. Ich habe mich maßlos geärgert!“

Marketing: „Es ist absolut wichtig für mich, dass unsere CI-Richtlinien auch bei Visitenkarten und Druckschriften korrekt umgesetzt werden.“

Organisation: „Meine Aufgabe ist es, fehlende oder nicht effiziente Ablaufprozesse zu identifizieren und optimale Lösungen bereitzustellen.“

Einkauf: „Unsere Aufgabe ist es, faktisch Kosten zu sparen. Falls wir dies mit Ihren Lösungen schaffen, lassen Sie uns reden.“

Sekretariat: „Ich renne wegen neuer Visitenkarten für Kollegen im ganzen Haus herum. Das kostet mich eine Unmenge Zeit und Nerven. Bitte helfen Sie mir!“

Personalwesen: „Ein voll ausgestatteter Arbeitsplatz inkl. bereitgestellter Visitenkarten für neue Mitarbeiter gehört bei uns zum Standard. Es ist aber ein enormer Aufwand, dies zu realisieren.“

... und vergleichen damit Ihre Situation.

Falls auch Sie jetzt Ansätze für Ihr Unternehmen erkennen, werden Sie aktiv, wir unterstützen Sie gerne!

BizCardPrint adressiert folgende Bedürfnisse:

Komfort	optimierte Bedienung und Abfolge, einfach und Menü-geführt, intuitiv
Zufriedenheit	Steigerung der Mitarbeiterzufriedenheit aufgrund der effektiven Lösung
Flexibilität	es kann zu jeder Zeit, an jedem beliebigen Ort bestellt und an jeden beliebigen Ort geliefert werden
Schnelligkeit	Kurzfristige Lieferung; innerhalb von 2 Arbeitstagen
Kosten- und Zeiteinsparungen	Einfache und schnelle Implementierung, Web-Anwendung, KEINE Software-Installation und -Updates Optionale Festlegung von maximalen Bestellmengen pro MA und Jahr ohne Genehmigungsprozess (Prozessbeschleunigung) Erhebliches Potential, ROI-Tool steht für Sie zur Verfügung Produktivitätssteigerung (Opportunitätskosten)
Automatisierung	Einrichten, ändern und bestellen von Visitenkarten dauert keine 2 Minuten automatisierter Bestellprozess, vom Kunden definierte Prozesse leicht ab bildbar (Work-Flow)
Vermarktungsfläche	Zusätzliche Marketing-Möglichkeiten (zentral gesteuert) auf den Visitenkarten-Rückseiten
Corporate Identity	Einhaltung jeglicher CI-Vorschriften aufgrund zentraler Layout-Umsetzung (Portal)
Unabhängigkeit	Unabhängig von Druckereien, d. h. es kann die aktuelle Druckerei des Kunden oder ein Druckpartner von Candor die Druckaufträge ausführen

Umweltschutz

Weniger Müll aufgrund auftragsspezifischer Fertigung (geringe Losgrößen)

BizCardPrint Demo-Portal

Weitere Einblicke erhalten Sie über unser Demo-Portal. Wir begleiten Sie dabei Schritt für Schritt. BizCardPrint ist eine ASP-Lösung der Candor Technologies Group.

BizDocPrint



BizDocPrint als Erweiterung zu der eher firmeninternen Zielrichtung der BizCardPrint-Lösung bindet weitere Dokumente (Flyer, Broschüre, etc.) in den automatisierten Bestellprozess mit ein. Schwerpunkt ist die Erstellung personalisierter Dokumente für einen vorhandenen Partner- bzw. Vertriebskanal.

Unsere Anwender sagen ...

Anbieter: „In enger Kooperation wurde ein erheblicher Mehrwert für unsere Vertriebspartner geschaffen, in dem wir Ihr Portal in unser Partnerportal integriert haben. Hier können sich unsere Vertriebspartner schnell und komfortabel Visitenkarten und verschiedene Werbepostersachen mit individuellem Adresseindruck bestellen.“

Anbieter: „Ein weiterer Nutzen liegt in der Kostenteilung mit den Vertriebspartnern. Hier unterstützt uns Candor in hohem Maße und verrechnet den Anteil direkt mit den Vertriebspartnern, so dass wir den wirtschaftlichen Einsatz unseres Marketing-Budgets deutlich besser steuern können.“

Handelspartner: „Wir sparen uns jetzt den erheblichen Aufwand, die Werbeflyer unseres Herstellers mit unseren Daten zu personalisieren. Keine Nachbearbeitung und professionelles Aussehen vereint, endlich!“

Handelspartner: „Ich bestelle jetzt genau die Menge an Drucksachen, die ich für meine Aktionen auch verwenden kann. Das spart auf jeden Fall Geld und meine Werbekostenzuschüsse werden sinnvoll eingesetzt.“

... und was sagen Sie?

Falls auch Sie jetzt Ansätze für Ihr Unternehmen erkennen, werden Sie aktiv, wir unterstützen Sie gerne!

BizDocPrint adressiert folgende Bedürfnisse:

Qualität	Professionelles Aussehen Ihrer Druckartikel durch eingedruckte Partnerdaten
Kosten- / Zeit-Einsparungen (Anbieter)	Minimierung des internen Administrationsaufwands hinsichtlich Werbepostersachen für Partner, da diese selbst über ein automatisiertes Portal bestellen. Keine Lagerhaltung für Werbepostersachendokumente mehr notwendig.
Kosten- / Zeit-Einsparungen (Partner)	Wegfall der Personalisierung der Werbepostersachen (kein stempeln, bekleben, nachträgliches bedrucken, etc. mehr notwendig) Reduzierung der Lagerhaltungskosten aufgrund auftragsspezifischer Losgrößen
Transparenz	Genaueste Statistik über bestellte Druckartikel vorhanden. Im Normalfall gleichzusetzen mit eingesetztem Werbematerial, da bedarfsgerecht bestellt wird. Bessere Abrechnung der Werbekostenzuschüsse möglich.
Flexibilität	Auf einen Partner zugeschnittene Vermarktungsaktionen leicht umsetzbar. Ein Partner braucht keine mit der kompletten „Händlerliste“ des Herstellers versehenen Druckdokumente mehr verwenden

Umweltschutz

Weniger Müll aufgrund auftragsspezifischer Fertigung

BizDocPrint Demo-Portal

Weitere Einblicke erhalten Sie über unser Demo-Portal. Wir begleiten Sie gerne Schritt für Schritt.
BizCardPrint ist eine ASP-Lösung der Candor Technologies Group.

SalesInformationSystem (SIS)



Web-basierte Customer Relationship Management-Lösung (CRM) – nutzbar per Mietkostenmodell.

Unsere Kunden schätzen an SIS ...

Inhaber Kleinbetrieb: „Wir sparen uns mit SIS hohe IT-Infrastrukturkosten. Da wir keine eigene IT-Abteilung haben, ist ein ASP-Mietkostenmodell die richtige Lösung für uns.“

Geschäftsführung Mittelstand: „Wir können nun auf die Anbindung unserer Heimarbeitsplätze per Standleitung verzichten. Dadurch sparen wir erhebliche Beträge ein und unsere Mitarbeiter sind immer auf dem gleichen Datenstand wie wir in der Zentrale.“

IT-Management Großunternehmen: „Die Anbindung von SIS an unser ERP-System wurde von Candor schnell umgesetzt. Auch unsere Vorstellungen bezüglich Work-Flow konnten realisiert werden.“

Vertriebsmanager: „Das gesamte Vertriebsteam arbeitet gerne mit SIS. Wir sind alle viel unterwegs, aber durch die Web-basierte Lösung permanent synchronisiert. Ich schätze vor allem die Transparenz und Reporting-Funktionalitäten des Systems und ich bin dadurch immer informiert, wer bei wem was macht.“

Vertriebsleiter: „Die Flexibilität der Forecast's ist bemerkenswert, eine neue Variation der Forecast's ist einfach und schnell zu erstellen. Gefüllt wird dieser Forecast per Knopfdruck immer mit der aktuellen Zahlen (inputs).

Marketingleiter: „Einfach traumhaft, ein Massenmailing, das durch die Personalisierung und die individuelle Anhangsmöglichkeit einen Kunden wirklich zum Lesen animiert, weil es einfach persönlich wird/wirkt.

... und wann lernen Sie SIS schätzen?

Falls auch Sie jetzt Ansätze für Ihr Unternehmen erkennen, werden Sie aktiv, wir unterstützen Sie gerne!

SalesInformationSystem (SIS) adressiert folgende Bedürfnisse

Effektivität	intuitive und schnelle Einarbeitung Schnell und effizient (Reaktionszeiten) Einfache Einbeziehung von Außendienst- und Heimarbeitsplätzen (Browser, Internetzugang über DSL, UMTS, etc.) Zentrale Datenhaltung, dadurch Datenbestand permanent synchronisiert Sicher kalkulierbar und skalierbar, Mietkostenmodell
Komfort	Einfache Bedienung Übersichtlichkeit Sehr gute Orientierung
Sicherheit	Täglicher Backup, Live Backup, Datenverschlüsselung, Protokollierung (optionales Aktivitäten-Protokoll) Providerleistung / Data Center des Providers (Firewall, Ausfallsicherheit, USV, gespiegelte Server, besonderer Brandschutz, Zugangsschutz in die Serverräume, Klimatisierte Räume, ISO Zertifizierung, etc.)

Kosteneinsparungen	Einfache und schnelle Implementierung Keine Initialkosten für Softwarebeschaffung und kein Pflegeaufwand (im Vergleich zu Update-Aufwendungen)
Funktionalität	Import von existierenden Daten Telefonschnittstelle der Datenbank (VoIP oder TAPI), telefonieren per Mausklick aus der Applikation Kundenspezifische Anpassungen (look&feel, Funktionalitäten) Granulare Rechtestruktur (Einzel-, Gruppenrechte) Individuelle Spracheinstellungen Individuelle und Gruppen-Mailings (Personalisiert, E-Mail, Druck, SMS)

SalesInformationSystem (SIS) Demo-Portal

Weitere Einblicke erhalten Sie über unser Demo-Portal. Wir begleiten Sie gerne Schritt für Schritt.
Optionale Einweisungsschulungen für Administratoren und/oder Benutzer verfügbar.

SalesInformationSystem (SIS) ist eine ASP-Lösung der Candor Technologies Group.

In Arbeit:

BizDevelopment

